

Relação de cursos

- Plano 1: escolha 2 cursos
- Plano Semi Profissional: escolha 4 cursos
- Plano Profissional: todos os 6 cursos (produto exclusivo da plataforma corporativa).
- Os cursos serão inseridos em sua plataforma de maneira automática no momento da assinatura de qualquer dos planos acima e a comissão é de 50% em caso de venda (cobrados no momento da venda).
- Produtos válidos para os assinantes a partir de 21/11/2018.

1 – CURSO LIVRE DE LOGÍSTICA

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)

APOSTILA

PROVA

Detalhamento do curso:

- Introdução
- A história da logística
- A importância da logística na economia
- Logística nas empresas
- Quais são as atividades primárias da logística?
- Supply Chain Management
- Logística de distribuição
- A importância da satisfação do cliente
- Exemplos práticos diversos

Carga horaria:

30 horas

Preço de venda:

R\$ 39,90

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/54/curso-livre-de-logistica>

2 – CURSO LIVRE DE CIPA

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)

APOSTILA

PROVA

Detalhamento do curso:

- O que é a CIPA?

- Atribuições

- A importância do dimensionamento da CIPA

- Acidentes de trabalho e a responsabilidade da CIPA

- EPI - Equipamento de Proteção Individual

- Mapa de riscos

Carga horaria:

15 horas

Preço de venda:

R\$ 99,90

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/55/curso-livre-de-cipa>

3 – COMO CONQUISTAR CLIENTES COM O USO DO WHATSAPP & TÉCNICAS DE PNL (PROGRAMAÇÃO NEURO LINGUÍSTICA) PARA VENDER E ALICIAR

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)

APOSTILA

PROVA

Detalhamento do curso:

- Introdução ao WhatsApp Marketing
- Etiquetas ao utilizar o aplicativo com meio de marketing
- Ferramenta WhatsApp Business
- Captando clientes para o WhatsApp pelo Instagram
- O que é WhatsApp Web?
- Case: Shopgram
- Mail Marketing x WhatsApp Marketing
- Técnicas de PNL (Programação Neuro Linguística) para aumentar a eficiência nas vendas

Carga horaria:

20 horas

Preço de venda:

R\$ 99,00

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/56/como-conquistar-clientes-com-o-uso-do-whatsapp-tecnicas-de-pnl-programacao-neuro-linguistica-para-vender-e-aliciar>

4 – CURSO ONLINE DE FORMAÇÃO DO TUTOR – DA CONCEPÇÃO À COMERCIALIZAÇÃO DE SEUS CURSOS ONLINE

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)

APOSTILA

EBOOK

PROVA

Detalhamento do curso:

- Quem é o tutor?
- Tutor X Administrador X Conteudista
- Entendendo melhor a função da Tutoria
- Métodos de interação com os alunos: síncrono e assíncrono
- Métodos para controle de alunos (como evitar a evasão do curso)
- Engajamento
- Série de vídeos práticos para o Tutor conseguir criar seu próprio curso e o disponibilizar na Web (da concepção à venda)

Carga horaria:

40 horas

Preço de venda:

R\$ 69,90

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/57/tutoria->

5 – QUALIDADE NO ATENDIMENTO AO CLIENTE

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)

APOSTILA

PROVA

Detalhamento do curso:

- Introdução
- Como atender bem um cliente?
- Apresentação pessoal
- A boa comunicação nos atendimentos telefônicos
- O cliente nem sempre tem razão
- Fatores influentes na decisão da compra
- Abordando um cliente

Carga horaria:

15 horas

Preço de venda:

R\$ 69,90

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/58/qualidade-no-atendimento-ao-cliente>

6 – STORYTELLING E TÉCNICAS DE PNL (PROGRAMAÇÃO NEURO LINGUÍSTICA) PARA ENSINAR

Objetos educacionais:

VÍDEO(S)
APOSTILA
EBOOK
PROVA

Detalhamento do curso:

- O que é storytelling?
- Como usar este recurso para vender na internet?
- Técnicas de PNL para vender mais
- A jornada do herói

Carga horaria:

20 horas

Preço de venda:

R\$ 69,90

<https://www.8cursosonline.com.br/produto/59/storytelling-e-tecnicas-de-pnl-programacao-neuro-linguistica-para-ensinar>